

# Обязательство по обратной реализации из договора поставки

*Ульбашев Алим Хусейнович,  
преподаватель Французского университетского колледжа  
при Московском государственном университете имени М.В. Ломоносова,  
кандидат юридических наук  
alim-ulbashev@mail.ru*

## **Ульбашев А.Х. Обязательство по обратной реализации из договора поставки**

Настоящая статья представляет собой попытку теоретического осмысления гражданско-правового обязательства по обратной реализации. Автор предлагает пути совершенствования данной сферы договорного права, главным образом фокусируясь на проблемах современного рынка оптовых продаж, так называемого ритейла. В работе обратная реализация понимается как возврат заказчиком поставщику продукции, изначально отвечавшей всем условиям договора поставки, но оказавшейся не востребованной заказчиком. В статье подчеркивается, что обязательство по обратной реализации не является мерой гражданско-правовой ответственности. Несмотря на производный характер от основного договора поставки, обязательство по обратной реализации должно оформляться в качестве самостоятельного соглашения к договору поставки, в котором надлежащим образом должны быть согласованы все существенные условия. Несовершенство законодательства вынуждает отечественных предпринимателей отказываться от заключения договоров поставки и использовать другие договорные формы.

**Ключевые слова:** договор поставки, обратная реализация, ритейлер как субъект гражданского права, оптовая торговля.  
**Ulbashev Alim Kh.**, Lecturer of the French University College under the Lomonosov MSU, PhD (Law). **The Buyback Obligation Arising out of a Supply Agreement**

This article attempts to understand and conceptualize the sellback obligations. The author suggests ways to improve this area of contract law regulation, mainly focusing on the problems of the modern retail market. The sellback obligation is understood as the selling back the products that initially met all conditions of the supply contract. The article emphasizes that the sellback obligation is not a measure of civil liability. Notwithstanding its derivative (secondary) nature, the sellback obligation should be made out as an independent agreement to the supply contract; all essential conditions must be properly agreed and included in the text of agreement. At the end, it is noted that the imperfection and gaps of the contract law force domestic entrepreneurs to refuse to enter into the supply contracts and use other contractual forms.

**Keywords:** supply contract, sellback obligation, retailer as a subject of civil law, wholesale.