

DOI: 10.18572/2071-1220-2022-1-35-38



КАРПУШИНА МАРИЯ ВИКТОРОВНА,
студентка 5-го курса кафедры международного бизнеса и таможенного дела
Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова

КОРОВЯКОВСКИЙ ДЕНИС ГЕННАДЬЕВИЧ,
профессор кафедры международного бизнеса и таможенного дела
Российского экономического университета имени Г.В. Плеханова

✉ marusyakarpushinaa@gmail.com, sirah13@mail.ru

Положительная сторона отсутствия строгой законодательной регламентации к лицензионным дистрибьюторским договорам на поставку объектов интеллектуальной собственности: таможенный аспект

Законодательство Российской Федерации не предлагает такого образца дистрибьюторского договора, а также не устанавливает никаких требований и ограничений к структуре и содержанию документа. Однако в связи с удобством и эффективностью своего действия данный тип документа, как договор, получил большое распространение среди компаний, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность. Этот тип договора, а также прилагаемый к нему сублицензионный договор позволяют компаниям осуществлять торговлю продукцией на выгодных условиях в больших масштабах, при этом будучи защищенными от всевозможных форс-мажоров и рисков со стороны законодательного регулирования.

Ключевые слова: дистрибьюторский лицензионный договор, сублицензионный договор, авторское право, раздел договора, программное обеспечение, экспортный контроль, внешнеторговая деятельность, лицензиат, лицензиар.

The Positive Side of the Absence of Strict Legal Regulation of License Distributor Agreements on Intellectual Property Supply: The Customs Aspect

Maria V. Karpushina

5th Year Student of the Department of International Business and Customs
of the Plekhanov Russian University of Economics

Denis G. Korovyakovsky

Professor of the Department of International Business and Customs
of the Plekhanov Russian University of Economics

There is no sample distribution agreement in the legislation of the Russian Federation, as well as established requirements and restrictions on the structure and content of the document. However, due to the convenience and efficiency of its operation, this type of document, as a Contract, has become widely used among companies engaged in foreign economic activity. This type of contract, as well as the sublicense agreement attached to it, allow companies to trade products on favorable terms on a large scale, while being protected from all kinds of force majeure and risks from Legislative regulation.

Keywords: distribution license agreement, sublicense agreement, copyright, section of the agreement, software, export control, foreign trade activity, licensee, licensor.