



DOI: 10.18572/1812-3910-2020-4-11-13

ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ ТОВАРОВ

Иванова Татьяна Александровна,
доцент Саратовской государственной юридической академии,
кандидат юридических наук
taivanova@list.ru

В статье раскрывается особенность договора международной купли-продажи товаров, правовое регулирование данного договора. Подробно анализируется Венская конвенция 1980 года как основной источник правового регулирования контракта международной купли-продажи товаров.

Делается вывод о том, что договор международной купли-продажи в настоящее время считается самой распространенной юридической формой внешнеэкономической сделки. Разработка, заключение и исполнение контракта международной купли-продажи создают необходимость учитывать сложившиеся особенности внешнего рынка, наличие определенных знаний и навыков, нормативно-правовых актов.

Ключевые слова: купля-продажа, договор, контракт, товар, конвенция, коммерческий документ, торговые термины, обычаи, внешнеэкономическое сотрудничество.

THE CONTRACT FOR THE INTERNATIONAL SALE OF GOODS

Ivanova Tatyana A.
Associate Professor of the Saratov State Law Academy
PhD (Law)

The article reveals the peculiarity of the contract of international sale of goods, the legal regulation of the contract. The Vienna Convention of 1980 is analyzed in detail as the main source of legal regulation of the contract of international sale of goods. It is concluded that the contract of international sale is currently considered to be the most common legal form of foreign economic transaction.

The development, conclusion and execution of the contract of international sale create the need to take into account the existing features of the external market, the availability of certain knowledge and skills, legal acts.

Keywords: purchase-sale, agreement, contract, goods, Convention, commercial document, trade terms, custom, foreign economic cooperation.